



# Neuroventas con herramientas de PNL.

---

## ¿A quiénes va dirigido este entrenamiento?

Ejecutivos comerciales, gerentes comerciales, directores de empresas, empresarios, emprendedores, profesionales de marketing, líderes, profesionales del comportamiento humano, coaches, interesados en potenciar sus capacidades comunicativas y de relacionamiento interpersonal.

## Contenidos del entrenamiento

Inteligencia emocional para la gestión de negocios.  
Canales de comunicación del cliente.  
Metaprogramas de elección del cliente.  
Rapport, liderazgo e influencia en la comunicación.  
Neurociencias aplicadas a las ventas.

## ¿Qué vas a lograr con este entrenamiento?

Programarte emocionalmente para llegar a tus objetivos comerciales.  
Conocer cómo y qué motiva a las personas a la hora de tomar decisiones.  
Influenciar en las personas de manera positiva y efectivamente.  
Liderazgo relacional.  
Influencia del lenguaje en el proceso mental.  
Corporalidad para el éxito personal.

**Inversión:** 2 cuotas de G. 180.000

**Modalidad y metodología:** Taller teórico-práctico, presencial online (App Zoom), material digital en pdf.

**Duración:** 5 lunes. Comienza el lunes 19 de octubre.

**Horario:** de 18:30 a 20:30.

**Facilitador:** **André Fardel**, life coach, coach ejecutivo, consultor estratégico en liderazgo, inteligencia emocional, ventas, comunicación y trabajo en equipo.

Acreditado por la Federación Internacional de Coaching Ontológico Profesional, actual Vicepresidente de la Asociación Paraguaya de Coaches Ontológicos (APCO), formador en la Escuela de Coaching Ontológico Recrearte.



+595981877153



proyectos@gomezinsua.com



Gomezinsua.com